

# NEURO ORATORIA

Dentro de las grandes virtudes de la oratoria se encuentra la capacidad de incidir en los demás. De manera convencional, esta influencia se ha promovido desde los discursos persuasivos e incluso, las anécdotas por su poder para generar conexión emocional. Actualmente, estas herramientas se han explorado desde un enfoque neurocientífico que ha permitido profundizar en las motivaciones y reacciones de la mente humana frente a la comunicación. Es lo que también se conoce como neuro oratoria.



## Tomar este curso permitirá

- Revisar las técnicas de relajación frente al pánico escénico
- Conocer los fundamentos de la neurociencia del lenguaje
- Identificar emociones en la comunicación no verbal
- Sortear con éxito la improvisación
- Salir a escena con mayores habilidades de memoria y persuasión

## Contenidos

### Conceptos generales

- Los neurotransmisores, qué son y cuáles influyen en la gestión del lenguaje
- Las emociones, la memoria y el lenguaje
- La comunicación no verbal o ¿cómo me interpretan los demás?
- Cortisol y noradrenalina, los enemigos del pánico escénico
- Técnicas de relajación para la mente

### Call to action

- Al cerebro le gustan las estructuras, aprendamos a organizar las ideas
- ¿Cómo practicar una oratoria empática?
- Los mensajes y su poder para influir en los demás
- Recurre al *storytelling* y a las anécdotas



**proacomunicacion.mx**

[cursosytalleres@proa.estructura.com.mx](mailto:cursosytalleres@proa.estructura.com.mx)

Av. Miguel Ángel de Quevedo 8 Desp. 701

Col. Hacienda de Guadalupe Chimalistac

Alcaldía Álvaro Obregón,

Ciudad de México 01050

 (+52) 55 1228 5259